



# **Les 6 règles d'Or du trader** **Alibaba Edition 2023**

*Ce guide est adressé aux Vendeurs/Traders de l'Afrique de l'Ouest.*

## Definition du **Trader-Alibaba**:

Un trader, dans le contexte de ce guide effectue l'achat de produits d'un endroit et de leur vente à d'autres endroits pour du bénéfice via des plateformes de commerce électronique B2B telles qu'Alibaba et DHGate, peut être défini en français comme une personne qui achète des produits d'un lieu et les vend à d'autres endroits grâce à des plateformes de commerce électronique B2B telles qu'Alibaba et DHGate. Cette définition se différencie de la définition de trader en tant que négociant en actions ou trader de cryptomonnaies.

## Les **6 Regles d'or** du **Trader Aibaba**:

### **1. Recherche de produits :**

- Utilisez la barre de recherche Alibaba pour trouver les produits qui sont en demande dans votre région du monde. Vous pouvez filtrer les résultats par catégorie, prix, quantité minimum de commande, etc.
- Lisez attentivement les descriptions des produits, examinez les images et vérifiez les évaluations des fournisseurs pour vous assurer de la qualité et de la fiabilité des produits.

### **2. Vérification des fournisseurs :**

- Consultez les profils des fournisseurs sur Alibaba pour obtenir des informations sur leur historique, leur expérience et leurs certifications. Les meilleurs fournisseurs ont la vérification AliTrade
- Lisez les commentaires et les évaluations laissés par d'autres clients pour évaluer la réputation du fournisseur.
- N'hésitez pas à contacter directement les fournisseurs pour poser des questions sur leurs produits, leurs conditions d'expédition, leurs délais de livraison, etc.


### **3. Négociation des prix et des conditions :**

- Engagez-vous dans une négociation avec les fournisseurs pour obtenir des prix compétitifs et des conditions d'achat favorables.
- Soyez prêt à comparer les offres de différents fournisseurs et à demander des échantillons pour évaluer la qualité des produits avant de passer une commande importante.

#### 4. Gestion de la logistique :

- Une fois la commande validée avec le fournisseur, rendez vous sur Alisender.com pour organiser l'expédition des produits dans votre ville sans frais.
- Remplissez le formulaire avec les informations du produit et le lien Alibaba ou contact whatsapp du fournisseur.

**Passez votre commande, Maintenant !**

<p>Nom</p> <input type="text"/>	
Prénom	
Votre email	
Votre pays de livraison	
Numéro de téléphone (Whatsapp)	
Lien du produit	
Quantité de la commande	

**Pourquoi travailler avec nous?**

- Chez Alisender, nous proposons un processus d'achat transparent. Fournissez-nous simplement le lien vers le produit sur Alibaba.com, précisez la quantité souhaitée et choisissez le pays de destination. Nous vous fournirons une facture

- Un agent de Alisender.com vous contactera sur whatsapp pour confirmation et vous communiquera toutes les options, tarifs et les informations.
- Assurez-vous de comprendre les coûts associés à la logistique, y compris les frais d'expédition, les droits de douane et les taxes.

#### 5. Suivi de la commande et du paiement :

- Suivez régulièrement l'état de votre commande via Alibaba ou en communiquant directement avec le fournisseur.
- Utilisez des méthodes de paiement sécurisées telles que PayPal, Alipay ou une lettre de crédit pour protéger vos transactions. Évitez les paiements en espèces ou par transfert bancaire non sécurisé.

#### 6. Service après-vente :

- Une fois que vous avez reçu les produits, vérifiez-les attentivement pour vous assurer qu'ils correspondent à vos attentes et à la qualité promise.
- En cas de problèmes ou de défauts, communiquez rapidement avec votre agent alisender.com pour trouver une solution avec le fournisseur en Chine

En suivant ces étapes et en vous concentrant sur Alibaba, vous pourrez acheter des produits en Chine et les revendre dans votre pays avec une meilleure maîtrise des détails du processus. Bonne chance dans votre activité d'achat et de revente de produits !